

# CDI : Cartographe – Géomaticien(ne) F/H

## Localisation : Limoges (87)

---

Bienvenue chez VOLKSWIND, une entreprise en pleine croissance !

VOLKSWIND, filiale du groupe AXPO, conçoit, développe, finance et exploite des parcs éoliens onshore. Avec plus de 61 parcs éoliens construits représentant 1 000 MW, 3 Centres Régionaux (Limoges, Tours et Montpellier) et une antenne locale à Amiens, VOLKSWIND se présente aujourd'hui comme l'un des principaux producteurs indépendants d'Electricité (IPP) en Europe.

Nous sommes convaincus que notre croissance est liée à l'environnement de travail que nous proposons à nos collaborateurs. Nous travaillons au quotidien dans le respect des valeurs qui nous sont chères : confiance, autonomie et entraide, sans oublier la convivialité ! Nous pouvons compter sur une équipe de plus de 80 collaborateurs, dynamique et à forte cohésion, qui œuvre dans le respect et la loyauté.

VOLKSWIND encourage la prise d'initiative et laisse la place au droit à l'erreur. Toute personne volontaire, force de proposition et souhaitant s'investir pourra s'épanouir et évoluer au sein de la société. Travailler chez nous, c'est être acteur de la transition énergétique au quotidien et agir en adéquation avec ses valeurs.

### **Vos futures missions :**

Au sein du Centre Régional de Limoges, vous serez rattaché(e) au Responsable Régional des Etudes et participerez au développement de projets éoliens sur les régions affectées à votre centre régional.

Votre rôle s'articulera autour des principales missions suivantes :

- Prospection : cartographie (SIG) des contraintes d'un secteur, identification et priorisation des nouvelles zones favorables d'implantation, qualification de sites, demandes de servitudes et consultations préalables (aviations, météo France...), études des contraintes aéronautiques
- Développement : participation aux dossiers de demande d'autorisation environnementale, préparation de plans techniques
- Participation à la mise à jour et complétude des bases de données cartographiques nécessaires à la création et la construction de parcs éoliens
- Création de supports visuels liés au développement des projets éoliens : cartes, plans AutoCAD, photomontages, supports de communication...

Déplacements occasionnels à prévoir, à hauteur d'1 à 2 jours par mois, sur la Nouvelle Aquitaine, la Bretagne et les Pays de la Loire.

### **Vos avantages :**

VOLKSWIND sait valoriser les réalisations de ses collaborateurs et offre de nombreux avantages, notamment :

- Prime exceptionnelle liée aux résultats
- Prime de partage de la valeur
- Prime de vacances
- Charte sur le télétravail
- Congés d'ancienneté
- Plan d'épargne salariale

**Le candidat idéal :**

Titulaire d'un Bac+3 à Bac+5 en géomatique / environnement / énergie / aménagement du territoire, vous justifiez de bonnes connaissances en SIG (QGIS de préférence), mais aussi sur des logiciels comme AutoCad, WindPRO et Photoshop. Vous êtes rigoureux(euse) et organisé(e) et avez une forte capacité à vous adapter à un plan de charge évolutif et à des demandes variées. Vous avez idéalement un bon niveau en anglais.

Enfin, vous êtes bien évidemment sensible aux questions environnementales !

Vous souhaitez nous rejoindre ? Pour postuler, rien de plus simple ! Envoyez votre candidature à [recrutement.limoges@volkswind.com](mailto:recrutement.limoges@volkswind.com)

N'oubliez pas de mentionner l'intitulé du poste dans l'objet du mail. N'hésitez pas à joindre une lettre de motivation personnalisée !

En attendant, retrouvez-nous sur LinkedIn : <https://www.linkedin.com/company/volkswind-france-996154204/>

# CDI : Chargé(e) d'Affaires éolien / Développeur foncier F/H

## Localisation : Amiens (80)

---

Bienvenue chez VOLKSWIND, une entreprise en pleine croissance !

VOLKSWIND, filiale du groupe AXPO, conçoit, développe, finance et exploite des parcs éoliens onshore. Avec plus de 61 parcs éoliens construits représentant 1 000 MW, 3 Centres Régionaux (Limoges, Tours et Montpellier) et une antenne locale à Amiens, VOLKSWIND se présente aujourd'hui comme l'un des principaux producteurs indépendants d'Electricité (IPP) en Europe.

Nous sommes convaincus que notre croissance est liée à l'environnement de travail que nous proposons à nos collaborateurs. Nous travaillons au quotidien dans le respect des valeurs qui nous sont chères : confiance, autonomie et entraide, sans oublier la convivialité ! Nous pouvons compter sur une équipe de plus de 80 collaborateurs, dynamique et à forte cohésion, qui œuvre dans le respect et la loyauté.

VOLKSWIND encourage la prise d'initiative et laisse la place au droit à l'erreur. Toute personne volontaire, force de proposition et souhaitant s'investir pourra s'épanouir et évoluer au sein de la société. Travailler chez nous, c'est être acteur de la transition énergétique au quotidien et agir en adéquation avec ses valeurs.

### **Vos futures missions :**

En tant que Chargé(e) d'affaires / Développeur foncier, vous avez la charge d'un secteur géographique. Vous développez des parcs éoliens en relation avec les élus, les propriétaires fonciers et les fermiers / exploitants agricoles. Vous assurez les missions suivantes :

- Réalisation d'actions commerciales avec signatures de contrats fonciers auprès de propriétaires terriens et d'exploitants agricoles susceptibles d'accueillir des éoliennes sur leurs terres :
  - Préparation, conduite de rendez-vous commerciaux et closing des contrats sous seing privé
  - Répétition des baux notariés pour installation d'éoliennes
  - Suivi des dossiers de nos partenaires fonciers jusqu'à la construction
- Vous êtes également le relais auprès des personnes clés du territoire (élus locaux, grands élus, associations, riverains, entreprises locales, etc.) pour l'information, l'accompagnement, la concertation afin d'obtenir leur soutien sur les projets :
  - Animation de réseaux / Actions de lobbying
  - Représentation devant les conseils municipaux, réunions de travail en Mairie pour information et concertation

Après avoir suivi une formation sur l'aspect commercial et développement de projets éoliens, vous devenez l'interlocuteur privilégié sur votre secteur géographique. Vous bénéficiez de l'appui de toute l'équipe pour le backoffice, et de tous les outils nécessaires à votre réussite. Vous pouvez être amené(e) à travailler en binôme avec un(e) chef de projet/chargé(e) d'études pour certaines actions.

Déplacements à prévoir à hauteur de 2 à 3 jours par semaine avec éventuelles découches.

### **Vos avantages :**

VOLKSWIND sait valoriser les réalisations de ses collaborateurs et offre de nombreux avantages, notamment :

- Prime exceptionnelle liée aux résultats
- Prime de partage de la valeur
- Prime de vacances
- Charte sur le télétravail
- Congés d'ancienneté
- Plan d'épargne salariale

En supplément des avantages cités, en tant que Chargé(e) d'Affaires, vous disposerez de :

- Prime sur objectif (non plafonnée)
- Véhicule de fonction
- Téléphone portable
- Ordinateur portable

### **Le candidat idéal :**

Issu(e) idéalement d'une formation commerciale, et bénéficiant d'une première expérience réussie en tant que commercial itinérant, idéalement dans le secteur immobilier, agricole ou développement de projets impliquant une mobilisation du foncier, vous êtes familier du secteur rural.

Vous êtes de nature optimiste, avec un bon esprit d'équipe. Vous aimez gagner et possédez un véritable tempérament de développeur et de commercial chasseur.

Vous êtes reconnu(e) pour votre ténacité, votre excellent relationnel et pour vos qualités de négociateur. Autonomie et débrouillardise sont de mise. Votre tempérament dynamique participera à votre réussite, ainsi qu'à votre épanouissement sur ce poste.

Enfin, vous êtes bien évidemment sensible aux questions environnementales !

Vous souhaitez nous rejoindre ? Pour postuler, rien de plus simple ! Envoyez votre candidature à [recrutement.tours@volkswind.com](mailto:recrutement.tours@volkswind.com)

N'oubliez pas de mentionner l'intitulé du poste dans l'objet du mail. N'hésitez pas à joindre une lettre de motivation personnalisée !

En attendant, retrouvez-nous sur LinkedIn : <https://www.linkedin.com/company/volkswind-france-996154204/>

# CDI : Chargé(e) d'Affaires éolien / Développeur foncier F/H

## Localisation : Limoges (87)

---

Bienvenue chez VOLKSWIND, une entreprise en pleine croissance !

VOLKSWIND, filiale du groupe AXPO, conçoit, développe, finance et exploite des parcs éoliens onshore. Avec plus de 61 parcs éoliens construits représentant 1 000 MW, 3 Centres Régionaux (Limoges, Tours et Montpellier) et une antenne locale à Amiens, VOLKSWIND se présente aujourd'hui comme l'un des principaux producteurs indépendants d'Electricité (IPP) en Europe.

Nous sommes convaincus que notre croissance est liée à l'environnement de travail que nous proposons à nos collaborateurs. Nous travaillons au quotidien dans le respect des valeurs qui nous sont chères : confiance, autonomie et entraide, sans oublier la convivialité ! Nous pouvons compter sur une équipe de plus de 80 collaborateurs, dynamique et à forte cohésion, qui œuvre dans le respect et la loyauté.

VOLKSWIND encourage la prise d'initiative et laisse la place au droit à l'erreur. Toute personne volontaire, force de proposition et souhaitant s'investir pourra s'épanouir et évoluer au sein de la société. Travailler chez nous, c'est être acteur de la transition énergétique au quotidien et agir en adéquation avec ses valeurs.

### **Vos futures missions :**

En tant que Chargé(e) d'affaires / Développeur foncier, vous avez la charge d'un secteur géographique (potentiellement Nouvelle Aquitaine / Pays de la Loire / Bretagne). Vous développez des parcs éoliens en relation avec les élus, les propriétaires fonciers et les fermiers / exploitants agricoles. Vous assurez les missions suivantes :

- Réalisation d'actions commerciales avec signatures de contrats fonciers auprès de propriétaires terriens et d'exploitants agricoles susceptibles d'accueillir des éoliennes sur leurs terres :
  - Préparation, conduite de rendez-vous commerciaux et closing des contrats sous seing privé
  - Répétition des baux notariés pour installation d'éoliennes
  - Suivi des dossiers de nos partenaires fonciers jusqu'à la construction
- Vous êtes également le relais auprès des personnes clés du territoire (élus locaux, grands élus, associations, riverains, entreprises locales, etc.) pour l'information, l'accompagnement, la concertation afin d'obtenir leur soutien sur les projets :
  - Animation de réseaux / Actions de lobbying
  - Représentation devant les conseils municipaux, réunions de travail en Mairie pour information et concertation

Après avoir suivi une formation sur l'aspect commercial et développement de projets éoliens, vous devenez l'interlocuteur privilégié sur votre secteur géographique. Vous bénéficiez de l'appui de toute l'équipe pour le backoffice, et de tous les outils nécessaires à votre réussite. Vous pouvez être amené(e) à travailler en binôme avec un(e) chef de projet/chargé(e) d'études pour certaines actions.

Déplacements à prévoir à hauteur de 2 à 3 jours par semaine avec éventuelles découches.

### **Vos avantages :**

VOLKSWIND sait valoriser les réalisations de ses collaborateurs et offre de nombreux avantages, notamment :

- Prime exceptionnelle liée aux résultats
- Prime de partage de la valeur
- Prime de vacances
- Charte sur le télétravail
- Congés d'ancienneté
- Plan d'épargne salariale

En supplément des avantages cités, en tant que Chargé(e) d'Affaires, vous disposerez de :

- Primes sur objectif (non plafonnées)
- Véhicule de fonction
- Téléphone portable
- Ordinateur portable

### **Le candidat idéal :**

Issu(e) idéalement d'une formation commerciale, et bénéficiant d'une première expérience réussie en tant que commercial itinérant, idéalement dans le secteur immobilier, agricole ou développement de projets impliquant une mobilisation du foncier, vous êtes familier du secteur rural.

Vous êtes de nature optimiste, avec un bon esprit d'équipe. Vous aimez gagner et possédez un véritable tempérament de développeur et de commercial chasseur.

Vous êtes reconnu(e) pour votre ténacité, votre excellent relationnel et pour vos qualités de négociateur. Autonomie et débrouillardise sont de mise. Votre tempérament dynamique participera à votre réussite, ainsi qu'à votre épanouissement sur ce poste.

Enfin, vous êtes bien évidemment sensible aux questions environnementales !

Vous souhaitez nous rejoindre ? Pour postuler, rien de plus simple ! Envoyez votre candidature à [recrutement.limoges@volkswind.com](mailto:recrutement.limoges@volkswind.com)

N'oubliez pas de mentionner l'intitulé du poste dans l'objet du mail. N'hésitez pas à joindre une lettre de motivation personnalisée !

En attendant, retrouvez-nous sur LinkedIn : <https://www.linkedin.com/company/volkswind-france-996154204/>

# CDI : Chargé(e) d'Etudes éolien F/H

## Localisation : Limoges (87)

---

Bienvenue chez VOLKSWIND, une entreprise en pleine croissance !

VOLKSWIND, filiale du groupe AXPO, conçoit, développe, finance et exploite des parcs éoliens onshore. Avec plus de 61 parcs éoliens construits représentant 1 000 MW, 3 Centres Régionaux (Limoges, Tours et Montpellier) et une antenne locale à Amiens, VOLKSWIND se présente aujourd'hui comme l'un des principaux producteurs indépendants d'Electricité (IPP) en Europe.

Nous sommes convaincus que notre croissance est liée à l'environnement de travail que nous proposons à nos collaborateurs. Nous travaillons au quotidien dans le respect des valeurs qui nous sont chères : confiance, autonomie et entraide, sans oublier la convivialité ! Nous pouvons compter sur une équipe de plus de 80 collaborateurs, dynamique et à forte cohésion, qui œuvre dans le respect et la loyauté.

VOLKSWIND encourage la prise d'initiative et laisse la place au droit à l'erreur. Toute personne volontaire, force de proposition et souhaitant s'investir pourra s'épanouir et évoluer au sein de la société. Travailler chez nous, c'est être acteur de la transition énergétique au quotidien et agir en adéquation avec ses valeurs.

### **Vos futures missions :**

En tant que Chargé(e) d'Etudes, sous la supervision de votre Responsable régional Etudes, vous participerez au développement de projets éoliens. Vous pourrez travailler sur différents stades d'avancement du projet, avec une grande diversité de missions.

Votre rôle s'articulera autour des principales missions suivantes :

- Prospection cartographique (SIG) et identification de nouveaux projets sur le territoire
- Rédaction d'études d'impact, réalisation de plans, photomontages
- Constitution de dossiers de demande d'Autorisation Environnementale
- Suivi de l'instruction administrative
- Concertation avec les différents acteurs du projet : administration, collectivités territoriales, riverains, etc

Déplacements occasionnels à prévoir, à hauteur d'1 à 2 jours par mois, sur la Nouvelle Aquitaine / Pays de la Loire / Bretagne.

### **Vos avantages :**

VOLKSWIND sait valoriser les réalisations de ses collaborateurs et offre de nombreux avantages, notamment :

- Prime exceptionnelle liée aux résultats

- Prime de partage de la valeur
- Prime de vacances
- Charte sur le télétravail
- Congés d'ancienneté
- Plan d'épargne salariale

**Le candidat idéal :**

Titulaire d'un diplôme de 3<sup>ème</sup> cycle Ingénieur spécialisé en environnement / géographie / aménagement du territoire, vous justifiez de bonnes connaissances en SIG (GGIS de préférence). Vous êtes rigoureux, disposez d'un bon esprit de synthèse, d'un bon rédactionnel et avez une aisance relationnelle.

Vous avez idéalement un bon niveau en anglais.

Enfin, vous êtes bien évidemment sensible aux questions environnementales !

Vous souhaitez nous rejoindre ? Pour postuler, rien de plus simple ! Envoyez votre candidature à [recrutement.limoges@volkswind.com](mailto:recrutement.limoges@volkswind.com)

N'oubliez pas de mentionner l'intitulé du poste dans l'objet du mail. N'hésitez pas à joindre une lettre de motivation personnalisée !

En attendant, retrouvez-nous sur LinkedIn : <https://www.linkedin.com/company/volkswind-france-996154204/>

# CDI : Chargé(e) d'Etudes éolien F/H

## Localisation : Tours (37)

---

Bienvenue chez VOLKSWIND, une entreprise en pleine croissance !

VOLKSWIND, filiale du groupe AXPO, conçoit, développe, finance et exploite des parcs éoliens onshore. Avec plus de 61 parcs éoliens construits représentant 1 000 MW, 3 Centres Régionaux (Limoges, Tours et Montpellier) et une antenne locale à Amiens, VOLKSWIND se présente aujourd'hui comme l'un des principaux producteurs indépendants d'Electricité (IPP) en Europe.

Nous sommes convaincus que notre croissance est liée à l'environnement de travail que nous proposons à nos collaborateurs. Nous travaillons au quotidien dans le respect des valeurs qui nous sont chères : confiance, autonomie et entraide, sans oublier la convivialité ! Nous pouvons compter sur une équipe de plus de 80 collaborateurs, dynamique et à forte cohésion, qui œuvre dans le respect et la loyauté.

VOLKSWIND encourage la prise d'initiative et laisse la place au droit à l'erreur. Toute personne volontaire, force de proposition et souhaitant s'investir pourra s'épanouir et évoluer au sein de la société. Travailler chez nous, c'est être acteur de la transition énergétique au quotidien et agir en adéquation avec ses valeurs.

### **Vos futures missions :**

En tant que Chargé(e) d'Etudes, sous la supervision de votre Responsable régional Etudes, vous participerez au développement de projets éoliens. Vous pourrez travailler sur différents stades d'avancement du projet, avec une grande diversité de missions.

Votre rôle s'articulera autour des principales missions suivantes :

- Prospection cartographique (SIG) et identification de nouveaux projets sur le territoire
- Rédaction d'études d'impact, réalisation de plans, photomontages
- Constitution de dossiers de demande d'Autorisation Environnementale
- Suivi de l'instruction administrative
- Concertation avec les différents acteurs du projet : administration, collectivités territoriales, riverains, etc

Déplacements occasionnels à prévoir, à hauteur d'1 à 2 jours par mois, sur le Centre Val de Loire / Bourgogne / Grand Est.

### **Vos avantages :**

VOLKSWIND sait valoriser les réalisations de ses collaborateurs et offre de nombreux avantages, notamment :

- Prime exceptionnelle liée aux résultats

- Prime de partage de la valeur
- Prime de vacances
- Charte sur le télétravail
- Congés d'ancienneté
- Plan d'épargne salariale
- Prise en charge des transports en commun à hauteur de 50%

**Le candidat idéal :**

Titulaire d'un diplôme de 3<sup>ème</sup> cycle Ingénieur spécialisé en environnement / géographie / aménagement du territoire, vous justifiez de bonnes connaissances en SIG (GGis de préférence). Vous êtes rigoureux, disposez d'un bon esprit de synthèse, d'un bon rédactionnel et avez une aisance relationnelle.

Vous avez idéalement un bon niveau en anglais.

Enfin, vous êtes bien évidemment sensible aux questions environnementales !

Vous souhaitez nous rejoindre ? Pour postuler, rien de plus simple ! Envoyez votre candidature à [recrutement.tours@volkswind.com](mailto:recrutement.tours@volkswind.com)

N'oubliez pas de mentionner l'intitulé du poste dans l'objet du mail. N'hésitez pas à joindre une lettre de motivation personnalisée !

En attendant, retrouvez-nous sur LinkedIn : <https://www.linkedin.com/company/volkswind-france-996154204/>

# CDI : Chargé(e) de Construction éolien – Conducteur de Travaux F/H

## Localisation : Amiens (80)

---

Bienvenue chez VOLKSWIND, une entreprise en pleine croissance !

VOLKSWIND, filiale du groupe AXPO, conçoit, développe, finance et exploite des parcs éoliens onshore. Avec plus de 61 parcs éoliens construits représentant 1 000 MW, 3 Centres Régionaux (Limoges, Tours et Montpellier) et une antenne locale à Amiens, VOLKSWIND se présente aujourd'hui comme l'un des principaux producteurs indépendants d'Electricité (IPP) en Europe.

Nous sommes convaincus que notre croissance est liée à l'environnement de travail que nous proposons à nos collaborateurs. Nous travaillons au quotidien dans le respect des valeurs qui nous sont chères : confiance, autonomie et entraide, sans oublier la convivialité ! Nous pouvons compter sur une équipe de plus de 80 collaborateurs, dynamique et à forte cohésion, qui œuvre dans le respect et la loyauté.

VOLKSWIND encourage la prise d'initiative et laisse la place au droit à l'erreur. Toute personne volontaire, force de proposition et souhaitant s'investir pourra s'épanouir et évoluer au sein de la société. Travailler chez nous, c'est être acteur de la transition énergétique au quotidien et agir en adéquation avec ses valeurs.

### **Vos futures missions :**

Vous aurez en charge la concrétisation des projets éoliens développés par la société, en suivant un ou plusieurs chantiers en parallèle. Pour cela, vous finaliserez la conception technique et intervenez en qualité d'Assistant à Maîtrise d'Ouvrage, de la préparation du chantier jusqu'à la mise en service de l'installation. Vous pourrez travailler sur différents stades d'avancement du projet, avec une grande diversité de missions.

Fort du succès de ses équipes développement, la société bénéficie d'un riche portefeuille de projets à construire, de l'ordre de 100 MW par an. Sous la responsabilité du Directeur du service Construction et d'un responsable de secteur, appuyé par une équipe compétente et passionnée, vous êtes le garant du bon déroulement des travaux des projets qui vous sont attribués.

A ce titre, vos principales missions sont :

- Etablir les cahiers des charges et coordonner les appels d'offres des prestataires pour les différents lots (VRD, électrique, fondations)
- Garantir le respect des coûts, des délais et des aspects contractuels négociés en amont et de la qualité / conformité des installations
- Organiser et animer les réunions de chantier, suivre les équipes externes et les sous-traitants
- Veiller au respect des règles de sécurité sur les chantiers et du Code du Travail
- Réaliser un reporting régulier en anglais à vos collaborateurs en Allemagne

- Assister nos équipes de développement en amont des projets à construire

Ce descriptif n'est aucunement limitatif.

Des déplacements réguliers sur chantier sont à prévoir, sur toute la France, à hauteur de 3 par semaine, en moyenne, avec découches.

#### **Vos avantages :**

VOLKSWIND sait valoriser les réalisations de ses collaborateurs et offre de nombreux avantages, notamment :

- Prime exceptionnelle liée aux résultats
- Prime de partage de la valeur
- Prime de vacances
- Charte sur le télétravail
- Congés d'ancienneté
- Plan d'épargne salariale

En supplément des avantages cités, en tant que Chargé(e) de Construction, vous disposerez de :

- Véhicule de fonction
- Téléphone portable
- Ordinateur portable

#### **Le candidat idéal :**

Issu(e) d'une école d'Ingénieur orientée vers les projets du territoire et le génie civil, la VRD et/ou les fondations (infrastructures routières, grands projets industriels ou d'aménagement, etc.), vous justifiez d'une expérience de 1 à 3 ans en conduite de travaux.

Reconnu(e) pour votre rigueur et votre application, vous savez aussi communiquer facilement et efficacement avec vos interlocuteurs. Vous avez un esprit d'équipe et de négociation, et vous êtes force de proposition. Vous disposez d'un bon niveau en anglais.

La connaissance d'AutoCAD/DraftSight et la maîtrise de l'allemand serait un plus.

Enfin, vous êtes bien évidemment sensible aux questions environnementales !

Vous souhaitez nous rejoindre ? Pour postuler, rien de plus simple ! Envoyez votre candidature à [recrutement.tours@volkswind.com](mailto:recrutement.tours@volkswind.com)

N'oubliez pas de mentionner l'intitulé du poste dans l'objet du mail. N'hésitez pas à joindre une lettre de motivation personnalisée !

En attendant, retrouvez-nous sur LinkedIn : <https://www.linkedin.com/company/volkswind-france-996154204/>

# CDI : Chargé(e) de Construction éolien – Conducteur de Travaux F/H

## Localisation : Tours (37)

---

Bienvenue chez VOLKSWIND, une entreprise en pleine croissance !

VOLKSWIND, filiale du groupe AXPO, conçoit, développe, finance et exploite des parcs éoliens onshore. Avec plus de 61 parcs éoliens construits représentant 1 000 MW, 3 Centres Régionaux (Limoges, Tours et Montpellier) et une antenne locale à Amiens, VOLKSWIND se présente aujourd'hui comme l'un des principaux producteurs indépendants d'Electricité (IPP) en Europe.

Nous sommes convaincus que notre croissance est liée à l'environnement de travail que nous proposons à nos collaborateurs. Nous travaillons au quotidien dans le respect des valeurs qui nous sont chères : confiance, autonomie et entraide, sans oublier la convivialité ! Nous pouvons compter sur une équipe de plus de 80 collaborateurs, dynamique et à forte cohésion, qui œuvre dans le respect et la loyauté.

VOLKSWIND encourage la prise d'initiative et laisse la place au droit à l'erreur. Toute personne volontaire, force de proposition et souhaitant s'investir pourra s'épanouir et évoluer au sein de la société. Travailler chez nous, c'est être acteur de la transition énergétique au quotidien et agir en adéquation avec ses valeurs.

### **Vos futures missions :**

Vous aurez en charge la concrétisation des projets éoliens développés par la société, en suivant un ou plusieurs chantiers en parallèle. Pour cela, vous finaliserez la conception technique et intervenez en qualité d'Assistant à Maîtrise d'Ouvrage, de la préparation du chantier jusqu'à la mise en service de l'installation. Vous pourrez travailler sur différents stades d'avancement du projet, avec une grande diversité de missions.

Fort du succès de ses équipes développement, la société bénéficie d'un riche portefeuille de projets à construire, de l'ordre de 100 MW par an. Sous la responsabilité du Directeur du service Construction et d'un responsable de secteur, appuyé par une équipe compétente et passionnée, vous êtes le garant du bon déroulement des travaux des projets qui vous sont attribués.

A ce titre, vos principales missions sont :

- Etablir les cahiers des charges et coordonner les appels d'offres des prestataires pour les différents lots (VRD, électrique, fondations)
- Garantir le respect des coûts, des délais et des aspects contractuels négociés en amont et de la qualité / conformité des installations
- Organiser et animer les réunions de chantier, suivre les équipes externes et les sous-traitants
- Veiller au respect des règles de sécurité sur les chantiers et du Code du Travail
- Réaliser un reporting régulier en anglais à vos collaborateurs en Allemagne

- Assister nos équipes de développement en amont des projets à construire

Ce descriptif n'est aucunement limitatif.

Des déplacements réguliers sur chantier sont à prévoir, sur toute la France, à hauteur de 3 par semaine, en moyenne, avec découches.

#### **Vos avantages :**

VOLKSWIND sait valoriser les réalisations de ses collaborateurs et offre de nombreux avantages, notamment :

- Prime exceptionnelle liée aux résultats
- Prime de partage de la valeur
- Prime de vacances
- Charte sur le télétravail
- Congés d'ancienneté
- Plan d'épargne salariale

En supplément des avantages cités, en tant que Chargé(e) de Construction, vous disposerez de :

- Véhicule de fonction
- Téléphone portable
- Ordinateur portable

#### **Le candidat idéal :**

Issu(e) d'une école d'Ingénieur orientée vers les projets du territoire et le génie civil, la VRD et/ou les fondations (infrastructures routières, grands projets industriels ou d'aménagement, etc.), vous justifiez d'une expérience de 1 à 3 ans en conduite de travaux.

Reconnu(e) pour votre rigueur et votre application, vous savez aussi communiquer facilement et efficacement avec vos interlocuteurs. Vous avez un esprit d'équipe et de négociation, et vous êtes force de proposition. Vous disposez d'un bon niveau en anglais.

La connaissance d'AutoCAD/DraftSight et la maîtrise de l'allemand serait un plus.

Enfin, vous êtes bien évidemment sensible aux questions environnementales !

Vous souhaitez nous rejoindre ? Pour postuler, rien de plus simple ! Envoyez votre candidature à [recrutement.tours@volkswind.com](mailto:recrutement.tours@volkswind.com)

N'oubliez pas de mentionner l'intitulé du poste dans l'objet du mail. N'hésitez pas à joindre une lettre de motivation personnalisée !

En attendant, retrouvez-nous sur LinkedIn : <https://www.linkedin.com/company/volkswind-france-996154204/>

# CDI : Chef(fe) de projet éolien F/H

## Localisation : Amiens (80)

---

Bienvenue chez VOLKSWIND, une entreprise en pleine croissance !

VOLKSWIND, filiale du groupe AXPO, conçoit, développe, finance et exploite des parcs éoliens onshore. Avec plus de 61 parcs éoliens construits représentant 1 000 MW, 3 Centres Régionaux (Limoges, Tours et Montpellier) et une antenne locale à Amiens, VOLKSWIND se présente aujourd'hui comme l'un des principaux producteurs indépendants d'Electricité (IPP) en Europe.

Nous sommes convaincus que notre croissance est liée à l'environnement de travail que nous proposons à nos collaborateurs. Nous travaillons au quotidien dans le respect des valeurs qui nous sont chères : confiance, autonomie et entraide, sans oublier la convivialité ! Nous pouvons compter sur une équipe de plus de 80 collaborateurs, dynamique et à forte cohésion, qui œuvre dans le respect et la loyauté.

VOLKSWIND encourage la prise d'initiative et laisse la place au droit à l'erreur. Toute personne volontaire, force de proposition et souhaitant s'investir pourra s'épanouir et évoluer au sein de la société. Travailler chez nous, c'est être acteur de la transition énergétique au quotidien et agir en adéquation avec ses valeurs.

### **Vos futures missions :**

En tant que Chef de Projet, sous la supervision de votre Responsable régional Etudes, vous participerez au développement de projets éoliens. Vous pourrez travailler sur différents stades d'avancement du projet, avec une grande diversité de missions.

Véritable moteur du bon développement de vos parcs éoliens sur votre région :

- Vous intervenez depuis l'identification des sites jusqu'à la pré-construction via le dépôt des demandes d'autorisation
- Vous assurez et coordonnez l'ensemble des étapes de développement des projets éoliens qui vous sont confiés
- Vous participez à la définition de la stratégie de développement sur votre secteur et assurez sa bonne mise en œuvre
- Vous pilotez et coordonnez les prestataires externes sur les études d'impact environnemental, paysage et acoustique
- Vous gérez vos projets avec une grande autonomie dans le cadre des objectifs définis par la Direction

Également, vous travaillez en binôme avec un(e) Chargé(e) d'affaires foncières (prospection/sécurisation) pour la concertation avec l'ensemble des acteurs impliqués (collectivités, administration, grands élus, propriétaires, population, associations...).

Déplacements occasionnels à prévoir, à hauteur d'1 à 2 jours par mois sur les Hauts de France / Grand Est.

### **Vos avantages :**

VOLKSWIND sait valoriser les réalisations de ses collaborateurs et offre de nombreux avantages, notamment :

- Prime exceptionnelle liée aux résultats
- Prime de partage de la valeur
- Prime de vacances
- Charte sur le télétravail
- Congés d'ancienneté
- Plan d'épargne salariale
- Prise en charge des transports en commun à hauteur de 50%

### **Le candidat idéal :**

Issu(e) d'une formation Ingénieur, vous justifiez d'au moins 3 années d'expérience réussie dans le développement EnR, idéalement l'éolien, par exemple chez un développeur, énergéticien, ou êtes issu(e) d'un bureau d'études.

Votre background technique vous permet d'avoir un raisonnement par analyse-synthèse, vous savez vous démarquer en vous adaptant à chaque situation et à chaque interlocuteur, et savez être force de proposition. Engagé(e) et doté(e) d'un réel esprit d'équipe, vos qualités relationnelles vous permettent de faire la différence. Vous disposez de bonnes connaissances en études (impact, écologiques, etc.) et maîtrisez les démarches administratives (autorisation environnementale). Autonome et rigoureux(se), vous savez mener plusieurs projets en parallèle.

Idéalement, vous maîtrisez les outils IT, et disposez d'un bon niveau d'anglais.

Le poste présenté est une véritable opportunité pour toute personne motivée, ayant la volonté de jouer un rôle clé dans le développement des énergies renouvelables, au sein d'une entreprise solide, à taille humaine, et en pleine expansion.

Enfin, vous êtes bien évidemment sensible aux questions environnementales !

Vous souhaitez nous rejoindre ? Pour postuler, rien de plus simple ! Envoyez votre candidature à [recrutement.tours@volkswind.com](mailto:recrutement.tours@volkswind.com)

N'oubliez pas de mentionner l'intitulé du poste dans l'objet du mail. N'hésitez pas à joindre une lettre de motivation personnalisée !

En attendant, retrouvez-nous sur LinkedIn : <https://www.linkedin.com/company/volkswind-france-996154204/>

# CDI : Chef(fe) de projet éolien F/H

## Localisation : Tours (37)

---

Bienvenue chez VOLKSWIND, une entreprise en pleine croissance !

VOLKSWIND, filiale du groupe AXPO, conçoit, développe, finance et exploite des parcs éoliens onshore. Avec plus de 61 parcs éoliens construits représentant 1 000 MW, 3 Centres Régionaux (Limoges, Tours et Montpellier) et une antenne locale à Amiens, VOLKSWIND se présente aujourd'hui comme l'un des principaux producteurs indépendants d'Electricité (IPP) en Europe.

Nous sommes convaincus que notre croissance est liée à l'environnement de travail que nous proposons à nos collaborateurs. Nous travaillons au quotidien dans le respect des valeurs qui nous sont chères : confiance, autonomie et entraide, sans oublier la convivialité ! Nous pouvons compter sur une équipe de plus de 80 collaborateurs, dynamique et à forte cohésion, qui œuvre dans le respect et la loyauté.

VOLKSWIND encourage la prise d'initiative et laisse la place au droit à l'erreur. Toute personne volontaire, force de proposition et souhaitant s'investir pourra s'épanouir et évoluer au sein de la société. Travailler chez nous, c'est être acteur de la transition énergétique au quotidien et agir en adéquation avec ses valeurs.

### **Vos futures missions :**

En tant que Chef de Projet, sous la supervision de votre Responsable régional Etudes, vous participerez au développement de projets éoliens. Vous pourrez travailler sur différents stades d'avancement du projet, avec une grande diversité de missions.

Véritable moteur du bon développement de vos parcs éoliens sur votre région :

- Vous intervenez depuis l'identification des sites jusqu'à la pré-construction via le dépôt des demandes d'autorisation
- Vous assurez et coordonnez l'ensemble des étapes de développement des projets éoliens qui vous sont confiés
- Vous participez à la définition de la stratégie de développement sur votre secteur et assurez sa bonne mise en œuvre
- Vous pilotez et coordonnez les prestataires externes sur les études d'impact environnemental, paysage et acoustique
- Vous gérez vos projets avec une grande autonomie dans le cadre des objectifs définis par la Direction

Également, vous travaillez en binôme avec un(e) Chargé(e) d'affaires foncières (prospection/sécurisation) pour la concertation avec l'ensemble des acteurs impliqués (collectivités, administration, grands élus, propriétaires, population, associations...).

Déplacements occasionnels à prévoir, à hauteur d'1 à 2 jours par mois sur le Centre Val de Loire / Bourgogne / Grand Est.

### **Vos avantages :**

VOLKSWIND sait valoriser les réalisations de ses collaborateurs et offre de nombreux avantages, notamment :

- Prime exceptionnelle liée aux résultats
- Prime de partage de la valeur
- Prime de vacances
- Charte sur le télétravail
- Congés d'ancienneté
- Plan d'épargne salariale
- Prise en charge des transports en commun à hauteur de 50%

### **Le candidat idéal :**

Issu(e) d'une formation Ingénieur, vous justifiez d'au moins 3 années d'expérience réussie dans le développement EnR, idéalement l'éolien, par exemple chez un développeur, énergéticien, ou êtes issu(e) d'un bureau d'études.

Votre background technique vous permet d'avoir un raisonnement par analyse-synthèse, vous savez vous démarquer en vous adaptant à chaque situation et à chaque interlocuteur, et savez être force de proposition. Engagé(e) et doté(e) d'un réel esprit d'équipe, vos qualités relationnelles vous permettent de faire la différence. Vous disposez de bonnes connaissances en études (impact, écologiques, etc.) et maîtrisez les démarches administratives (autorisation environnementale). Autonome et rigoureux(se), vous savez mener plusieurs projets en parallèle.

Idéalement, vous maîtrisez les outils IT, et disposez d'un bon niveau d'anglais.

Le poste présenté est une véritable opportunité pour toute personne motivée, ayant la volonté de jouer un rôle clé dans le développement des énergies renouvelables, au sein d'une entreprise solide, à taille humaine, et en pleine expansion.

Enfin, vous êtes bien évidemment sensible aux questions environnementales !

Vous souhaitez nous rejoindre ? Pour postuler, rien de plus simple ! Envoyez votre candidature à [recrutement.tours@volkswind.com](mailto:recrutement.tours@volkswind.com)

N'oubliez pas de mentionner l'intitulé du poste dans l'objet du mail. N'hésitez pas à joindre une lettre de motivation personnalisée !

En attendant, retrouvez-nous sur LinkedIn : <https://www.linkedin.com/company/volkswind-france-996154204/>

# CDI : Commercial éolien F/H

## Localisation : Limoges (87)

---

Bienvenue chez VOLKSWIND, une entreprise en pleine croissance !

VOLKSWIND, filiale du groupe AXPO, conçoit, développe, finance et exploite des parcs éoliens onshore. Avec plus de 61 parcs éoliens construits représentant 1 000 MW, 3 Centres Régionaux (Limoges, Tours et Montpellier) et une antenne locale à Amiens, VOLKSWIND se présente aujourd'hui comme l'un des principaux producteurs indépendants d'Electricité (IPP) en Europe.

Nous sommes convaincus que notre croissance est liée à l'environnement de travail que nous proposons à nos collaborateurs. Nous travaillons au quotidien dans le respect des valeurs qui nous sont chères : confiance, autonomie et entraide, sans oublier la convivialité ! Nous pouvons compter sur une équipe de plus de 80 collaborateurs, dynamique et à forte cohésion, qui œuvre dans le respect et la loyauté.

VOLKSWIND encourage la prise d'initiative et laisse la place au droit à l'erreur. Toute personne volontaire, force de proposition et souhaitant s'investir pourra s'épanouir et évoluer au sein de la société. Travailler chez nous, c'est être acteur de la transition énergétique au quotidien et agir en adéquation avec ses valeurs.

### **Vos futures missions :**

En tant que Chargé(e) d'affaires / Développeur foncier, vous avez la charge d'un secteur géographique (potentiellement Nouvelle Aquitaine / Pays de la Loire / Bretagne). Vous développez des parcs éoliens en relation avec les élus, les propriétaires fonciers et les fermiers / exploitants agricoles. Vous assurez les missions suivantes :

- Réalisation d'actions commerciales avec signatures de contrats fonciers auprès de propriétaires terriens et d'exploitants agricoles susceptibles d'accueillir des éoliennes sur leurs terres :
  - Préparation, conduite de rendez-vous commerciaux et closing des contrats sous seing privé
  - Répétition des baux notariés pour installation d'éoliennes
  - Suivi des dossiers de nos partenaires fonciers jusqu'à la construction
- Vous êtes également le relais auprès des personnes clés du territoire (élus locaux, grands élus, associations, riverains, entreprises locales, etc.) pour l'information, l'accompagnement, la concertation afin d'obtenir leur soutien sur les projets :
  - Animation de réseaux / Actions de lobbying
  - Représentation devant les conseils municipaux, réunions de travail en Mairie pour information et concertation

Après avoir suivi une formation sur l'aspect commercial et développement de projets éoliens, vous devenez l'interlocuteur privilégié sur votre secteur géographique. Vous bénéficiez de l'appui de toute l'équipe pour le backoffice, et de tous les outils nécessaires à votre réussite. Vous pouvez être amené(e) à travailler en binôme avec un(e) chef de projet/chargé(e) d'études pour certaines actions.

Déplacements à prévoir à hauteur de 2 à 3 jours par semaine avec éventuelles découches.

**Vos avantages :**

VOLKSWIND sait valoriser les réalisations de ses collaborateurs et offre de nombreux avantages, notamment :

- Prime exceptionnelle liée aux résultats
- Prime de partage de la valeur
- Prime de vacances
- Charte sur le télétravail
- Congés d'ancienneté
- Plan d'épargne salariale

En supplément des avantages cités, en tant que Chargé(e) d'Affaires, vous disposerez de :

- Prime sur objectif (non plafonnée)
- Véhicule de fonction
- Téléphone portable
- Ordinateur portable

**Le candidat idéal :**

Issu(e) idéalement d'une formation commerciale, et bénéficiant d'une première expérience réussie en tant que commercial itinérant, idéalement dans le secteur immobilier, agricole ou développement de projets impliquant une mobilisation du foncier, vous êtes familier du secteur rural.

Vous êtes de nature optimiste, avec un bon esprit d'équipe. Vous aimez gagner et possédez un véritable tempérament de développeur et de commercial chasseur.

Vous êtes reconnu(e) pour votre ténacité, votre excellent relationnel et pour vos qualités de négociateur. Autonomie et débrouillardise sont de mise. Votre tempérament dynamique participera à votre réussite, ainsi qu'à votre épanouissement sur ce poste.

Enfin, vous êtes bien évidemment sensible aux questions environnementales !

Vous souhaitez nous rejoindre ? Pour postuler, rien de plus simple ! Envoyez votre candidature à [recrutement.limoges@volkswind.com](mailto:recrutement.limoges@volkswind.com)

N'oubliez pas de mentionner l'intitulé du poste dans l'objet du mail. N'hésitez pas à joindre une lettre de motivation personnalisée !

En attendant, retrouvez-nous sur LinkedIn : <https://www.linkedin.com/company/volkswind-france-996154204/>

# CDI : Ingénieur(e) Travaux éolien F/H

## Localisation : Tours (37)

---

Bienvenue chez VOLKSWIND, une entreprise en pleine croissance !

VOLKSWIND, filiale du groupe AXPO, conçoit, développe, finance et exploite des parcs éoliens onshore. Avec plus de 61 parcs éoliens construits représentant 1 000 MW, 3 Centres Régionaux (Limoges, Tours et Montpellier) et une antenne locale à Amiens, VOLKSWIND se présente aujourd'hui comme l'un des principaux producteurs indépendants d'Electricité (IPP) en Europe.

Nous sommes convaincus que notre croissance est liée à l'environnement de travail que nous proposons à nos collaborateurs. Nous travaillons au quotidien dans le respect des valeurs qui nous sont chères : confiance, autonomie et entraide, sans oublier la convivialité ! Nous pouvons compter sur une équipe de plus de 80 collaborateurs, dynamique et à forte cohésion, qui œuvre dans le respect et la loyauté.

VOLKSWIND encourage la prise d'initiative et laisse la place au droit à l'erreur. Toute personne volontaire, force de proposition et souhaitant s'investir pourra s'épanouir et évoluer au sein de la société. Travailler chez nous, c'est être acteur de la transition énergétique au quotidien et agir en adéquation avec ses valeurs.

### **Vos futures missions :**

Vous aurez en charge la concrétisation des projets éoliens développés par la société, en suivant un ou plusieurs chantiers en parallèle. Pour cela, vous finaliserez la conception technique et intervenez en qualité d'Assistant à Maîtrise d'Ouvrage, de la préparation du chantier jusqu'à la mise en service de l'installation. Vous pourrez travailler sur différents stades d'avancement du projet, avec une grande diversité de missions.

Fort du succès de ses équipes développement, la société bénéficie d'un riche portefeuille de projets à construire, de l'ordre de 100 MW par an. Sous la responsabilité du Directeur du service Construction et d'un responsable de secteur, appuyé par une équipe compétente et passionnée, vous êtes le garant du bon déroulement des travaux des projets qui vous sont attribués.

A ce titre, vos principales missions sont :

- Etablir les cahiers des charges et coordonner les appels d'offres des prestataires pour les différents lots (VRD, électrique, fondations)
- Garantir le respect des coûts, des délais et des aspects contractuels négociés en amont et de la qualité / conformité des installations
- Organiser et animer les réunions de chantier, suivre les équipes externes et les sous-traitants
- Veiller au respect des règles de sécurité sur les chantiers et du Code du Travail
- Réaliser un reporting régulier en anglais à vos collaborateurs en Allemagne

- Assister nos équipes de développement en amont des projets à construire

Ce descriptif n'est aucunement limitatif.

Des déplacements réguliers sur chantier sont à prévoir, sur toute la France, à hauteur de 3 par semaine, en moyenne, avec découches.

#### **Vos avantages :**

VOLKSWIND sait valoriser les réalisations de ses collaborateurs et offre de nombreux avantages, notamment :

- Prime exceptionnelle liée aux résultats
- Prime de partage de la valeur
- Prime de vacances
- Charte sur le télétravail
- Congés d'ancienneté
- Plan d'épargne salariale

En supplément des avantages cités, en tant que Chargé(e) de Construction, vous disposerez de :

- Véhicule de fonction
- Téléphone portable
- Ordinateur portable

#### **Le candidat idéal :**

Issu(e) d'une école d'Ingénieur orientée vers les projets du territoire et le génie civil, la VRD et/ou les fondations (infrastructures routières, grands projets industriels ou d'aménagement, etc.), vous justifiez d'une expérience de 1 à 3 ans en conduite de travaux.

Reconnu(e) pour votre rigueur et votre application, vous savez aussi communiquer facilement et efficacement avec vos interlocuteurs. Vous avez un esprit d'équipe et de négociation, et vous êtes force de proposition. Vous disposez d'un bon niveau en anglais.

La connaissance d'AutoCAD/DraftSight et la maîtrise de l'allemand serait un plus.

Enfin, vous êtes bien évidemment sensible aux questions environnementales !

Vous souhaitez nous rejoindre ? Pour postuler, rien de plus simple ! Envoyez votre candidature à [recrutement.tours@volkswind.com](mailto:recrutement.tours@volkswind.com)

N'oubliez pas de mentionner l'intitulé du poste dans l'objet du mail. N'hésitez pas à joindre une lettre de motivation personnalisée !

En attendant, retrouvez-nous sur LinkedIn : <https://www.linkedin.com/company/volkswind-france-996154204/>

# CDI : Chargé(e) d'Affaires éolien / Développeur foncier F/H

## Localisation : Home office (Bretagne)

---

Bienvenue chez VOLKSWIND, une entreprise en pleine croissance !

VOLKSWIND, filiale du groupe AXPO, conçoit, développe, finance et exploite des parcs éoliens onshore. Avec plus de 61 parcs éoliens construits représentant 1 000 MW, 3 Centres Régionaux (Limoges, Tours et Montpellier) et une antenne locale à Amiens, VOLKSWIND se présente aujourd'hui comme l'un des principaux producteurs indépendants d'Electricité (IPP) en Europe.

Nous sommes convaincus que notre croissance est liée à l'environnement de travail que nous proposons à nos collaborateurs. Nous travaillons au quotidien dans le respect des valeurs qui nous sont chères : confiance, autonomie et entraide, sans oublier la convivialité ! Nous pouvons compter sur une équipe de plus de 80 collaborateurs, dynamique et à forte cohésion, qui œuvre dans le respect et la loyauté.

VOLKSWIND encourage la prise d'initiative et laisse la place au droit à l'erreur. Toute personne volontaire, force de proposition et souhaitant s'investir pourra s'épanouir et évoluer au sein de la société. Travailler chez nous, c'est être acteur de la transition énergétique au quotidien et agir en adéquation avec ses valeurs.

### **Vos futures missions :**

En tant que Chargé(e) d'affaires / Développeur foncier, vous avez la charge d'un secteur géographique. Vous développez des parcs éoliens en relation avec les élus, les propriétaires fonciers et les fermiers / exploitants agricoles. Vous assurez les missions suivantes :

- Réalisation d'actions commerciales avec signatures de contrats fonciers auprès de propriétaires terriens et d'exploitants agricoles susceptibles d'accueillir des éoliennes sur leurs terres :
  - Préparation, conduite de rendez-vous commerciaux et closing des contrats sous seing privé
  - Répétition des baux notariés pour installation d'éoliennes
  - Suivi des dossiers de nos partenaires fonciers jusqu'à la construction
- Vous êtes également le relais auprès des personnes clés du territoire (élus locaux, grands élus, associations, riverains, entreprises locales, etc.) pour l'information, l'accompagnement, la concertation afin d'obtenir leur soutien sur les projets :
  - Animation de réseaux / Actions de lobbying
  - Représentation devant les conseils municipaux, réunions de travail en Mairie pour information et concertation

Après avoir suivi une formation sur l'aspect commercial et développement de projets éoliens, vous devenez l'interlocuteur privilégié sur votre secteur géographique. Vous bénéficiez de l'appui de toute l'équipe pour le backoffice, et de tous les outils nécessaires à votre réussite. Vous pouvez être amené(e) à travailler en binôme avec un(e) chef de projet/chargé(e) d'études pour certaines actions.

Déplacements à prévoir à hauteur de 2 à 3 jours par semaine avec éventuelles découches.

### **Vos avantages :**

VOLKSWIND sait valoriser les réalisations de ses collaborateurs et offre de nombreux avantages, notamment :

- Prime exceptionnelle liée aux résultats
- Prime de partage de la valeur
- Prime de vacances
- Charte sur le télétravail
- Congés d'ancienneté
- Plan d'épargne salariale

En supplément des avantages cités, en tant que Chargé(e) d'Affaires, vous disposerez de :

- Prime sur objectif (non plafonnée)
- Véhicule de fonction
- Téléphone portable
- Ordinateur portable

### **Le candidat idéal :**

Issu(e) idéalement d'une formation commerciale, et bénéficiant d'une première expérience réussie en tant que commercial itinérant, idéalement dans le secteur immobilier, agricole ou développement de projets impliquant une mobilisation du foncier, vous êtes familier du secteur rural. Vous êtes de nature optimiste, avec un bon esprit d'équipe. Vous aimez gagner et possédez un véritable tempérament de développeur et de commercial chasseur.

Vous êtes reconnu(e) pour votre ténacité, votre excellent relationnel et pour vos qualités de négociateur. Autonomie et débrouillardise sont de mise. Votre tempérament dynamique participera à votre réussite, ainsi qu'à votre épanouissement sur ce poste.

Enfin, vous êtes bien évidemment sensible aux questions environnementales !

Vous souhaitez nous rejoindre ? Pour postuler, rien de plus simple ! Envoyez votre candidature à [recrutement.limoges@volkswind.com](mailto:recrutement.limoges@volkswind.com)

N'oubliez pas de mentionner l'intitulé du poste dans l'objet du mail. N'hésitez pas à joindre une lettre de motivation personnalisée !

En attendant, retrouvez-nous sur LinkedIn : <https://www.linkedin.com/company/volkswind-france-996154204/>

# CDI : Chargé(e) d'Affaires éolien / Développeur foncier F/H

## Localisation : Home office (Charente Maritime)

---

Bienvenue chez VOLKSWIND, une entreprise en pleine croissance !

VOLKSWIND, filiale du groupe AXPO, conçoit, développe, finance et exploite des parcs éoliens onshore. Avec plus de 61 parcs éoliens construits représentant 1 000 MW, 3 Centres Régionaux (Limoges, Tours et Montpellier) et une antenne locale à Amiens, VOLKSWIND se présente aujourd'hui comme l'un des principaux producteurs indépendants d'Electricité (IPP) en Europe.

Nous sommes convaincus que notre croissance est liée à l'environnement de travail que nous proposons à nos collaborateurs. Nous travaillons au quotidien dans le respect des valeurs qui nous sont chères : confiance, autonomie et entraide, sans oublier la convivialité ! Nous pouvons compter sur une équipe de plus de 80 collaborateurs, dynamique et à forte cohésion, qui œuvre dans le respect et la loyauté.

VOLKSWIND encourage la prise d'initiative et laisse la place au droit à l'erreur. Toute personne volontaire, force de proposition et souhaitant s'investir pourra s'épanouir et évoluer au sein de la société. Travailler chez nous, c'est être acteur de la transition énergétique au quotidien et agir en adéquation avec ses valeurs.

### **Vos futures missions :**

En tant que Chargé(e) d'affaires / Développeur foncier, vous avez la charge d'un secteur géographique. Vous développez des parcs éoliens en relation avec les élus, les propriétaires fonciers et les fermiers / exploitants agricoles. Vous assurez les missions suivantes :

- Réalisation d'actions commerciales avec signatures de contrats fonciers auprès de propriétaires terriens et d'exploitants agricoles susceptibles d'accueillir des éoliennes sur leurs terres :
  - Préparation, conduite de rendez-vous commerciaux et closing des contrats sous seing privé
  - Répétition des baux notariés pour installation d'éoliennes
  - Suivi des dossiers de nos partenaires fonciers jusqu'à la construction
- Vous êtes également le relais auprès des personnes clés du territoire (élus locaux, grands élus, associations, riverains, entreprises locales, etc.) pour l'information, l'accompagnement, la concertation afin d'obtenir leur soutien sur les projets :
  - Animation de réseaux / Actions de lobbying
  - Représentation devant les conseils municipaux, réunions de travail en Mairie pour information et concertation

Après avoir suivi une formation sur l'aspect commercial et développement de projets éoliens, vous devenez l'interlocuteur privilégié sur votre secteur géographique. Vous bénéficiez de l'appui de toute l'équipe pour le backoffice, et de tous les outils nécessaires à votre réussite. Vous pouvez être amené(e) à travailler en binôme avec un(e) chef de projet/chargé(e) d'études pour certaines actions.

Déplacements à prévoir à hauteur de 2 à 3 jours par semaine avec éventuelles découches.

**Vos avantages :**

VOLKSWIND sait valoriser les réalisations de ses collaborateurs et offre de nombreux avantages, notamment :

- Prime exceptionnelle liée aux résultats
- Prime de partage de la valeur
- Prime de vacances
- Charte sur le télétravail
- Congés d'ancienneté
- Plan d'épargne salariale

En supplément des avantages cités, en tant que Chargé(e) d'Affaires, vous disposerez de :

- Prime sur objectif (non plafonnée)
- Véhicule de fonction
- Téléphone portable
- Ordinateur portable

**Le candidat idéal :**

Issu(e) idéalement d'une formation commerciale, et bénéficiant d'une première expérience réussie en tant que commercial itinérant, idéalement dans le secteur immobilier, agricole ou développement de projets impliquant une mobilisation du foncier, vous êtes familier du secteur rural.

Vous êtes de nature optimiste, avec un bon esprit d'équipe. Vous aimez gagner et possédez un véritable tempérament de développeur et de commercial chasseur.

Vous êtes reconnu(e) pour votre ténacité, votre excellent relationnel et pour vos qualités de négociateur. Autonomie et débrouillardise sont de mise. Votre tempérament dynamique participera à votre réussite, ainsi qu'à votre épanouissement sur ce poste.

Enfin, vous êtes bien évidemment sensible aux questions environnementales !

Vous souhaitez nous rejoindre ? Pour postuler, rien de plus simple ! Envoyez votre candidature à [recrutement.limoges@volkswind.com](mailto:recrutement.limoges@volkswind.com)

N'oubliez pas de mentionner l'intitulé du poste dans l'objet du mail. N'hésitez pas à joindre une lettre de motivation personnalisée !

En attendant, retrouvez-nous sur LinkedIn : <https://www.linkedin.com/company/volkswind-france-996154204/>

# CDI : Chargé(e) d'Affaires éolien / Développeur foncier F/H

## Localisation : Home office (Loire-Atlantique)

---

Bienvenue chez VOLKSWIND, une entreprise en pleine croissance !

VOLKSWIND, filiale du groupe AXPO, conçoit, développe, finance et exploite des parcs éoliens onshore. Avec plus de 61 parcs éoliens construits représentant 1 000 MW, 3 Centres Régionaux (Limoges, Tours et Montpellier) et une antenne locale à Amiens, VOLKSWIND se présente aujourd'hui comme l'un des principaux producteurs indépendants d'Electricité (IPP) en Europe.

Nous sommes convaincus que notre croissance est liée à l'environnement de travail que nous proposons à nos collaborateurs. Nous travaillons au quotidien dans le respect des valeurs qui nous sont chères : confiance, autonomie et entraide, sans oublier la convivialité ! Nous pouvons compter sur une équipe de plus de 80 collaborateurs, dynamique et à forte cohésion, qui œuvre dans le respect et la loyauté.

VOLKSWIND encourage la prise d'initiative et laisse la place au droit à l'erreur. Toute personne volontaire, force de proposition et souhaitant s'investir pourra s'épanouir et évoluer au sein de la société. Travailler chez nous, c'est être acteur de la transition énergétique au quotidien et agir en adéquation avec ses valeurs.

### **Vos futures missions :**

En tant que Chargé(e) d'affaires / Développeur foncier, vous avez la charge d'un secteur géographique. Vous développez des parcs éoliens en relation avec les élus, les propriétaires fonciers et les fermiers / exploitants agricoles. Vous assurez les missions suivantes :

- Réalisation d'actions commerciales avec signatures de contrats fonciers auprès de propriétaires terriens et d'exploitants agricoles susceptibles d'accueillir des éoliennes sur leurs terres :
  - Préparation, conduite de rendez-vous commerciaux et closing des contrats sous seing privé
  - Répétition des baux notariés pour installation d'éoliennes
  - Suivi des dossiers de nos partenaires fonciers jusqu'à la construction
- Vous êtes également le relais auprès des personnes clés du territoire (élus locaux, grands élus, associations, riverains, entreprises locales, etc.) pour l'information, l'accompagnement, la concertation afin d'obtenir leur soutien sur les projets :
  - Animation de réseaux / Actions de lobbying
  - Représentation devant les conseils municipaux, réunions de travail en Mairie pour information et concertation

Après avoir suivi une formation sur l'aspect commercial et développement de projets éoliens, vous devenez l'interlocuteur privilégié sur votre secteur géographique. Vous bénéficiez de l'appui de toute l'équipe pour le backoffice, et de tous les outils nécessaires à votre réussite. Vous pouvez être amené(e) à travailler en binôme avec un(e) chef de projet/chargé(e) d'études pour certaines actions.

Déplacements à prévoir à hauteur de 2 à 3 jours par semaine avec éventuelles découches.

**Vos avantages :**

VOLKSWIND sait valoriser les réalisations de ses collaborateurs et offre de nombreux avantages, notamment :

- Prime exceptionnelle liée aux résultats
- Prime de partage de la valeur
- Prime de vacances
- Charte sur le télétravail
- Congés d'ancienneté
- Plan d'épargne salariale

En supplément des avantages cités, en tant que Chargé(e) d'Affaires, vous disposerez de :

- Prime sur objectif (non plafonnée)
- Véhicule de fonction
- Téléphone portable
- Ordinateur portable

**Le candidat idéal :**

Issu(e) idéalement d'une formation commerciale, et bénéficiant d'une première expérience réussie en tant que commercial itinérant, idéalement dans le secteur immobilier, agricole ou développement de projets impliquant une mobilisation du foncier, vous êtes familier du secteur rural.

Vous êtes de nature optimiste, avec un bon esprit d'équipe. Vous aimez gagner et possédez un véritable tempérament de développeur et de commercial chasseur.

Vous êtes reconnu(e) pour votre ténacité, votre excellent relationnel et pour vos qualités de négociateur. Autonomie et débrouillardise sont de mise. Votre tempérament dynamique participera à votre réussite, ainsi qu'à votre épanouissement sur ce poste.

Enfin, vous êtes bien évidemment sensible aux questions environnementales !

Vous souhaitez nous rejoindre ? Pour postuler, rien de plus simple ! Envoyez votre candidature à [recrutement.limoges@volkswind.com](mailto:recrutement.limoges@volkswind.com)

N'oubliez pas de mentionner l'intitulé du poste dans l'objet du mail. N'hésitez pas à joindre une lettre de motivation personnalisée !

En attendant, retrouvez-nous sur LinkedIn : <https://www.linkedin.com/company/volkswind-france-996154204/>

# CDI : Chargé(e) d'Affaires éolien / Développeur foncier F/H

## Localisation : Home office (Maine-et-Loire)

---

Bienvenue chez VOLKSWIND, une entreprise en pleine croissance !

VOLKSWIND, filiale du groupe AXPO, conçoit, développe, finance et exploite des parcs éoliens onshore. Avec plus de 61 parcs éoliens construits représentant 1 000 MW, 3 Centres Régionaux (Limoges, Tours et Montpellier) et une antenne locale à Amiens, VOLKSWIND se présente aujourd'hui comme l'un des principaux producteurs indépendants d'Electricité (IPP) en Europe.

Nous sommes convaincus que notre croissance est liée à l'environnement de travail que nous proposons à nos collaborateurs. Nous travaillons au quotidien dans le respect des valeurs qui nous sont chères : confiance, autonomie et entraide, sans oublier la convivialité ! Nous pouvons compter sur une équipe de plus de 80 collaborateurs, dynamique et à forte cohésion, qui œuvre dans le respect et la loyauté.

VOLKSWIND encourage la prise d'initiative et laisse la place au droit à l'erreur. Toute personne volontaire, force de proposition et souhaitant s'investir pourra s'épanouir et évoluer au sein de la société. Travailler chez nous, c'est être acteur de la transition énergétique au quotidien et agir en adéquation avec ses valeurs.

### **Vos futures missions :**

En tant que Chargé(e) d'affaires / Développeur foncier, vous avez la charge d'un secteur géographique. Vous développez des parcs éoliens en relation avec les élus, les propriétaires fonciers et les fermiers / exploitants agricoles. Vous assurez les missions suivantes :

- Réalisation d'actions commerciales avec signatures de contrats fonciers auprès de propriétaires terriens et d'exploitants agricoles susceptibles d'accueillir des éoliennes sur leurs terres :
  - Préparation, conduite de rendez-vous commerciaux et closing des contrats sous seing privé
  - Répétition des baux notariés pour installation d'éoliennes
  - Suivi des dossiers de nos partenaires fonciers jusqu'à la construction
- Vous êtes également le relais auprès des personnes clés du territoire (élus locaux, grands élus, associations, riverains, entreprises locales, etc.) pour l'information, l'accompagnement, la concertation afin d'obtenir leur soutien sur les projets :
  - Animation de réseaux / Actions de lobbying
  - Représentation devant les conseils municipaux, réunions de travail en Mairie pour information et concertation

Après avoir suivi une formation sur l'aspect commercial et développement de projets éoliens, vous devenez l'interlocuteur privilégié sur votre secteur géographique. Vous bénéficiez de l'appui de toute l'équipe pour le backoffice, et de tous les outils nécessaires à votre réussite. Vous pouvez être amené(e) à travailler en binôme avec un(e) chef de projet/chargé(e) d'études pour certaines actions.

Déplacements à prévoir à hauteur de 2 à 3 jours par semaine avec éventuelles découches.

**Vos avantages :**

VOLKSWIND sait valoriser les réalisations de ses collaborateurs et offre de nombreux avantages, notamment :

- Prime exceptionnelle liée aux résultats
- Prime de partage de la valeur
- Prime de vacances
- Charte sur le télétravail
- Congés d'ancienneté
- Plan d'épargne salariale

En supplément des avantages cités, en tant que Chargé(e) d'Affaires, vous disposerez de :

- Prime sur objectif (non plafonnée)
- Véhicule de fonction
- Téléphone portable
- Ordinateur portable

**Le candidat idéal :**

Issu(e) idéalement d'une formation commerciale, et bénéficiant d'une première expérience réussie en tant que commercial itinérant, idéalement dans le secteur immobilier, agricole ou développement de projets impliquant une mobilisation du foncier, vous êtes familier du secteur rural.

Vous êtes de nature optimiste, avec un bon esprit d'équipe. Vous aimez gagner et possédez un véritable tempérament de développeur et de commercial chasseur.

Vous êtes reconnu(e) pour votre ténacité, votre excellent relationnel et pour vos qualités de négociateur. Autonomie et débrouillardise sont de mise. Votre tempérament dynamique participera à votre réussite, ainsi qu'à votre épanouissement sur ce poste.

Enfin, vous êtes bien évidemment sensible aux questions environnementales !

Vous souhaitez nous rejoindre ? Pour postuler, rien de plus simple ! Envoyez votre candidature à [recrutement.limoges@volkswind.com](mailto:recrutement.limoges@volkswind.com)

N'oubliez pas de mentionner l'intitulé du poste dans l'objet du mail. N'hésitez pas à joindre une lettre de motivation personnalisée !

En attendant, retrouvez-nous sur LinkedIn : <https://www.linkedin.com/company/volkswind-france-996154204/>

# CDI : Chargé(e) d'Affaires éolien / Développeur foncier F/H

## Localisation : Home office (Pays de la Loire)

---

Bienvenue chez VOLKSWIND, une entreprise en pleine croissance !

VOLKSWIND, filiale du groupe AXPO, conçoit, développe, finance et exploite des parcs éoliens onshore. Avec plus de 61 parcs éoliens construits représentant 1 000 MW, 3 Centres Régionaux (Limoges, Tours et Montpellier) et une antenne locale à Amiens, VOLKSWIND se présente aujourd'hui comme l'un des principaux producteurs indépendants d'Electricité (IPP) en Europe.

Nous sommes convaincus que notre croissance est liée à l'environnement de travail que nous proposons à nos collaborateurs. Nous travaillons au quotidien dans le respect des valeurs qui nous sont chères : confiance, autonomie et entraide, sans oublier la convivialité ! Nous pouvons compter sur une équipe de plus de 80 collaborateurs, dynamique et à forte cohésion, qui œuvre dans le respect et la loyauté.

VOLKSWIND encourage la prise d'initiative et laisse la place au droit à l'erreur. Toute personne volontaire, force de proposition et souhaitant s'investir pourra s'épanouir et évoluer au sein de la société. Travailler chez nous, c'est être acteur de la transition énergétique au quotidien et agir en adéquation avec ses valeurs.

### **Vos futures missions :**

En tant que Chargé(e) d'affaires / Développeur foncier, vous avez la charge d'un secteur géographique. Vous développez des parcs éoliens en relation avec les élus, les propriétaires fonciers et les fermiers / exploitants agricoles. Vous assurez les missions suivantes :

- Réalisation d'actions commerciales avec signatures de contrats fonciers auprès de propriétaires terriens et d'exploitants agricoles susceptibles d'accueillir des éoliennes sur leurs terres :
  - Préparation, conduite de rendez-vous commerciaux et closing des contrats sous seing privé
  - Répétition des baux notariés pour installation d'éoliennes
  - Suivi des dossiers de nos partenaires fonciers jusqu'à la construction
- Vous êtes également le relais auprès des personnes clés du territoire (élus locaux, grands élus, associations, riverains, entreprises locales, etc.) pour l'information, l'accompagnement, la concertation afin d'obtenir leur soutien sur les projets :
  - Animation de réseaux / Actions de lobbying
  - Représentation devant les conseils municipaux, réunions de travail en Mairie pour information et concertation

Après avoir suivi une formation sur l'aspect commercial et développement de projets éoliens, vous devenez l'interlocuteur privilégié sur votre secteur géographique. Vous bénéficiez de l'appui de toute l'équipe pour le backoffice, et de tous les outils nécessaires à votre réussite. Vous pouvez être amené(e) à travailler en binôme avec un(e) chef de projet/chargé(e) d'études pour certaines actions.

Déplacements à prévoir à hauteur de 2 à 3 jours par semaine avec éventuelles découches.

**Vos avantages :**

VOLKSWIND sait valoriser les réalisations de ses collaborateurs et offre de nombreux avantages, notamment :

- Prime exceptionnelle liée aux résultats
- Prime de partage de la valeur
- Prime de vacances
- Charte sur le télétravail
- Congés d'ancienneté
- Plan d'épargne salariale

En supplément des avantages cités, en tant que Chargé(e) d'Affaires, vous disposerez de :

- Prime sur objectif (non plafonnée)
- Véhicule de fonction
- Téléphone portable
- Ordinateur portable

**Le candidat idéal :**

Issu(e) idéalement d'une formation commerciale, et bénéficiant d'une première expérience réussie en tant que commercial itinérant, idéalement dans le secteur immobilier, agricole ou développement de projets impliquant une mobilisation du foncier, vous êtes familier du secteur rural.

Vous êtes de nature optimiste, avec un bon esprit d'équipe. Vous aimez gagner et possédez un véritable tempérament de développeur et de commercial chasseur.

Vous êtes reconnu(e) pour votre ténacité, votre excellent relationnel et pour vos qualités de négociateur. Autonomie et débrouillardise sont de mise. Votre tempérament dynamique participera à votre réussite, ainsi qu'à votre épanouissement sur ce poste.

Enfin, vous êtes bien évidemment sensible aux questions environnementales !

Vous souhaitez nous rejoindre ? Pour postuler, rien de plus simple ! Envoyez votre candidature à [recrutement.limoges@volkswind.com](mailto:recrutement.limoges@volkswind.com)

N'oubliez pas de mentionner l'intitulé du poste dans l'objet du mail. N'hésitez pas à joindre une lettre de motivation personnalisée !

En attendant, retrouvez-nous sur LinkedIn : <https://www.linkedin.com/company/volkswind-france-996154204/>

# CDI : Chargé(e) d'Affaires éolien / Développeur foncier F/H

## Localisation : Home office (Sarthe)

---

Bienvenue chez VOLKSWIND, une entreprise en pleine croissance !

VOLKSWIND, filiale du groupe AXPO, conçoit, développe, finance et exploite des parcs éoliens onshore. Avec plus de 61 parcs éoliens construits représentant 1 000 MW, 3 Centres Régionaux (Limoges, Tours et Montpellier) et une antenne locale à Amiens, VOLKSWIND se présente aujourd'hui comme l'un des principaux producteurs indépendants d'Electricité (IPP) en Europe.

Nous sommes convaincus que notre croissance est liée à l'environnement de travail que nous proposons à nos collaborateurs. Nous travaillons au quotidien dans le respect des valeurs qui nous sont chères : confiance, autonomie et entraide, sans oublier la convivialité ! Nous pouvons compter sur une équipe de plus de 80 collaborateurs, dynamique et à forte cohésion, qui œuvre dans le respect et la loyauté.

VOLKSWIND encourage la prise d'initiative et laisse la place au droit à l'erreur. Toute personne volontaire, force de proposition et souhaitant s'investir pourra s'épanouir et évoluer au sein de la société. Travailler chez nous, c'est être acteur de la transition énergétique au quotidien et agir en adéquation avec ses valeurs.

### **Vos futures missions :**

En tant que Chargé(e) d'affaires / Développeur foncier, vous avez la charge d'un secteur géographique. Vous développez des parcs éoliens en relation avec les élus, les propriétaires fonciers et les fermiers / exploitants agricoles. Vous assurez les missions suivantes :

- Réalisation d'actions commerciales avec signatures de contrats fonciers auprès de propriétaires terriens et d'exploitants agricoles susceptibles d'accueillir des éoliennes sur leurs terres :
  - Préparation, conduite de rendez-vous commerciaux et closing des contrats sous seing privé
  - Répétition des baux notariés pour installation d'éoliennes
  - Suivi des dossiers de nos partenaires fonciers jusqu'à la construction
- Vous êtes également le relais auprès des personnes clés du territoire (élus locaux, grands élus, associations, riverains, entreprises locales, etc.) pour l'information, l'accompagnement, la concertation afin d'obtenir leur soutien sur les projets :
  - Animation de réseaux / Actions de lobbying
  - Représentation devant les conseils municipaux, réunions de travail en Mairie pour information et concertation

Après avoir suivi une formation sur l'aspect commercial et développement de projets éoliens, vous devenez l'interlocuteur privilégié sur votre secteur géographique. Vous bénéficiez de l'appui de toute l'équipe pour le backoffice, et de tous les outils nécessaires à votre réussite. Vous pouvez être amené(e) à travailler en binôme avec un(e) chef de projet/chargé(e) d'études pour certaines actions.

Déplacements à prévoir à hauteur de 2 à 3 jours par semaine avec éventuelles découches.

**Vos avantages :**

VOLKSWIND sait valoriser les réalisations de ses collaborateurs et offre de nombreux avantages, notamment :

- Prime exceptionnelle liée aux résultats
- Prime de partage de la valeur
- Prime de vacances
- Charte sur le télétravail
- Congés d'ancienneté
- Plan d'épargne salariale

En supplément des avantages cités, en tant que Chargé(e) d'Affaires, vous disposerez de :

- Prime sur objectif (non plafonnée)
- Véhicule de fonction
- Téléphone portable
- Ordinateur portable

**Le candidat idéal :**

Issu(e) idéalement d'une formation commerciale, et bénéficiant d'une première expérience réussie en tant que commercial itinérant, idéalement dans le secteur immobilier, agricole ou développement de projets impliquant une mobilisation du foncier, vous êtes familier du secteur rural.

Vous êtes de nature optimiste, avec un bon esprit d'équipe. Vous aimez gagner et possédez un véritable tempérament de développeur et de commercial chasseur.

Vous êtes reconnu(e) pour votre ténacité, votre excellent relationnel et pour vos qualités de négociateur. Autonomie et débrouillardise sont de mise. Votre tempérament dynamique participera à votre réussite, ainsi qu'à votre épanouissement sur ce poste.

Enfin, vous êtes bien évidemment sensible aux questions environnementales !

Vous souhaitez nous rejoindre ? Pour postuler, rien de plus simple ! Envoyez votre candidature à [recrutement.limoges@volkswind.com](mailto:recrutement.limoges@volkswind.com)

N'oubliez pas de mentionner l'intitulé du poste dans l'objet du mail. N'hésitez pas à joindre une lettre de motivation personnalisée !

En attendant, retrouvez-nous sur LinkedIn : <https://www.linkedin.com/company/volkswind-france-996154204/>

# CDI : Chargé(e) d'Affaires éolien / Développeur foncier F/H

## Localisation : Home office (Vendée)

---

Bienvenue chez VOLKSWIND, une entreprise en pleine croissance !

VOLKSWIND, filiale du groupe AXPO, conçoit, développe, finance et exploite des parcs éoliens onshore. Avec plus de 61 parcs éoliens construits représentant 1 000 MW, 3 Centres Régionaux (Limoges, Tours et Montpellier) et une antenne locale à Amiens, VOLKSWIND se présente aujourd'hui comme l'un des principaux producteurs indépendants d'Electricité (IPP) en Europe.

Nous sommes convaincus que notre croissance est liée à l'environnement de travail que nous proposons à nos collaborateurs. Nous travaillons au quotidien dans le respect des valeurs qui nous sont chères : confiance, autonomie et entraide, sans oublier la convivialité ! Nous pouvons compter sur une équipe de plus de 80 collaborateurs, dynamique et à forte cohésion, qui œuvre dans le respect et la loyauté.

VOLKSWIND encourage la prise d'initiative et laisse la place au droit à l'erreur. Toute personne volontaire, force de proposition et souhaitant s'investir pourra s'épanouir et évoluer au sein de la société. Travailler chez nous, c'est être acteur de la transition énergétique au quotidien et agir en adéquation avec ses valeurs.

### **Vos futures missions :**

En tant que Chargé(e) d'affaires / Développeur foncier, vous avez la charge d'un secteur géographique. Vous développez des parcs éoliens en relation avec les élus, les propriétaires fonciers et les fermiers / exploitants agricoles. Vous assurez les missions suivantes :

- Réalisation d'actions commerciales avec signatures de contrats fonciers auprès de propriétaires terriens et d'exploitants agricoles susceptibles d'accueillir des éoliennes sur leurs terres :
  - Préparation, conduite de rendez-vous commerciaux et closing des contrats sous seing privé
  - Répétition des baux notariés pour installation d'éoliennes
  - Suivi des dossiers de nos partenaires fonciers jusqu'à la construction
- Vous êtes également le relais auprès des personnes clés du territoire (élus locaux, grands élus, associations, riverains, entreprises locales, etc.) pour l'information, l'accompagnement, la concertation afin d'obtenir leur soutien sur les projets :
  - Animation de réseaux / Actions de lobbying
  - Représentation devant les conseils municipaux, réunions de travail en Mairie pour information et concertation

Après avoir suivi une formation sur l'aspect commercial et développement de projets éoliens, vous devenez l'interlocuteur privilégié sur votre secteur géographique. Vous bénéficiez de l'appui de toute l'équipe pour le backoffice, et de tous les outils nécessaires à votre réussite. Vous pouvez être amené(e) à travailler en binôme avec un(e) chef de projet/chargé(e) d'études pour certaines actions.

Déplacements à prévoir à hauteur de 2 à 3 jours par semaine avec éventuelles découches.

### **Vos avantages :**

VOLKSWIND sait valoriser les réalisations de ses collaborateurs et offre de nombreux avantages, notamment :

- Prime exceptionnelle liée aux résultats
- Prime de partage de la valeur
- Prime de vacances
- Charte sur le télétravail
- Congés d'ancienneté
- Plan d'épargne salariale

En supplément des avantages cités, en tant que Chargé(e) d'Affaires, vous disposerez de :

- Prime sur objectif (non plafonnée)
- Véhicule de fonction
- Téléphone portable
- Ordinateur portable

### **Le candidat idéal :**

Issu(e) idéalement d'une formation commerciale, et bénéficiant d'une première expérience réussie en tant que commercial itinérant, idéalement dans le secteur immobilier, agricole ou développement de projets impliquant une mobilisation du foncier, vous êtes familier du secteur rural.

Vous êtes de nature optimiste, avec un bon esprit d'équipe. Vous aimez gagner et possédez un véritable tempérament de développeur et de commercial chasseur.

Vous êtes reconnu(e) pour votre ténacité, votre excellent relationnel et pour vos qualités de négociateur. Autonomie et débrouillardise sont de mise. Votre tempérament dynamique participera à votre réussite, ainsi qu'à votre épanouissement sur ce poste.

Enfin, vous êtes bien évidemment sensible aux questions environnementales !

Vous souhaitez nous rejoindre ? Pour postuler, rien de plus simple ! Envoyez votre candidature à [recrutement.limoges@volkswind.com](mailto:recrutement.limoges@volkswind.com)

N'oubliez pas de mentionner l'intitulé du poste dans l'objet du mail. N'hésitez pas à joindre une lettre de motivation personnalisée !

En attendant, retrouvez-nous sur LinkedIn : <https://www.linkedin.com/company/volkswind-france-996154204/>