

Commercial (H/F)

Néolithe développe la 3ème voie de traitement des déchets non-recyclables : la fossilisation. Aujourd'hui, ces déchets sont enfouis et incinérés ce qui génère une pollution considérable et un poste important du réchauffement climatique. Néolithe a développé un procédé permettant de les transformer en granulats, utilisables pour faire des routes et du béton. Cela permet de diminuer les émissions de gaz à effet de serre liées au traitement des déchets.

L'entreprise compte actuellement une centaine de salariés, dont la majorité travaille dans la R&D, et a réalisé une levée de fonds de 20 M€ cette année. En pleine croissance, l'entreprise prévoit de livrer ses 1ers équipements à ses clients à compter de fin septembre 2022.

Dans le cadre du développement de son industrie, Néolithe prévoit de déployer 10 usines de traitement de déchet à horizon fin 2023, 48 à la fin 2024.

Dans ce contexte d'hypercroissance, nous structurons notre pôle commercial et nous recherchons un/e **commercial**.

Tes principales missions seront :

- Te déplacer pour prospecter et fidéliser les clients potentiels
- Participer à l'élaboration une stratégie commerciale
- Effectuer le reporting de son activité
- Promouvoir l'offre des fossilisateurs
- Contribuer au développement de la notoriété de Néolithe et s'inscrire dans un partenariat sur le long terme avec le client basé sur la confiance

Profil recherché :

De formation Bac + 2 à Bac + 5 avec une première expérience dans le secteur industriel et en tant que commercial B to B.

Nous sommes impatients que tu rejoignes notre équipe !